



## Ozeanien – Schritt für Schritt zum Erfolg

Allzu oft finden wir Unternehmen, die mit einem kostengünstigen Lösungsansatz, kurzen Wegen oder dem Blick nur auf die wesentlichen Kriterien versuchen an den Markt heranzugehen.

- Kennen Sie Ihren Marktplatz ? –

Sie brauchen eine Reihe von Informationen über Ihre Kunden, über den Industriezweig und über Ihre Mitbewerber.

Sie sollten auch wissen, welche Eintrittsbarrieren existieren. Einige dieser Eintrittsbarrieren werden von der Regierung kontrolliert.

Wie installiere ich eine Gesellschaft und wie finde ich gute Mitarbeiter.

Und, und, und !

Um all die Fragen richtig zu beantworten, empfehlen wir einen modularen Ablauf, der speziell auf die Herausforderungen und Chancen Ihres Unternehmens, einem individuellen Zeitrahmen und einer Reihenfolge abgestimmt ist.

Damit stellen wir sicher, dass Ihr Unternehmen stets die Kontrolle über die Ziele im Auge behält.

Weitere Einzelheiten nachfolgend:

### **Erster Schritt - Evaluation Phase - Ad Hoc**

- Land-und Brancheninformationen
- Unterstützung bei lokalen Gepflogenheiten, Kultur und die Herausforderungen des Marktes
- Marktforschung und Marktstudien, Regulatory Affairs, Compliance
- Suche und Auswahl der Geschäftspartner
- Entwicklung von Markteintrittsstrategien für Produkte und /oder Dienstleistungen

### **Zweiter Schritt - Trial Phase – 3. bis 12. Monat**

- Messeauftritt
- Planung, Logistik, Bilanzen, Zahlungs-und Marketingstrategien
- Finanzierung, einschl. der australischen Formalitäten
- M & A-Unterstützung mit der Identifizierung, Ansatz, Planung und Ausführung
- Vertriebsmanagement, Lizenznehmer oder Joint Venture Management
- Auswahl der Kunden, Reseller, und Endverbraucher
- Management und Vertrag für den Außendienst

### **Dritter Schritt - Start Phase**

- Existenzgründung, Unterstützung und Management
- Interim Vertrieb und Marketing
- Management des Vertragswesens
- Installation von Geschäftsräumen
- Suche nachMitarbeitern
- Unterstützung bei der Suche nach der Geschäftsführung
- Aufbau von Verwaltung und Finanzen
- Interim Management von Verwaltung und Finanzen

Wir vertrauen darauf, dass dieser Vorschlag Zustimmung findet.  
Sollten Sie Fragen haben, zögern Sie bitte nicht uns zu kontaktieren.

**Ihre Partner für den Markteintritt:**



Menschliche Betriebswirtschaft  
Effnerstraße 17  
90480 Nürnberg

Ihr Ansprechpartner: Thomas Groß

Telefon: 0911-50 49 318

Email: [tg@thomas-gross-unternehmensberatung.de](mailto:tg@thomas-gross-unternehmensberatung.de)

[www.thomas-gross-unternehmensberatung.de](http://www.thomas-gross-unternehmensberatung.de)

[www.menschliche-betriebswirtschaft.de](http://www.menschliche-betriebswirtschaft.de)



**nem**

*Accelerating performance...*

**nem Australasia Pty Ltd**

**Melbourne** 9.28, 401 Docklands Drive, Melbourne VIC 3008

**Sydney** Level 30, 100 Miller St North, Sydney NSW 2060.

**Brisbane** 2/34 Navigator Place, Hendra QLD 4011.

**Perth** 45 Ventnor Avenue, West Perth WA 6005.

**Adelaide** PO Box 1267, Blackwood SA 5051.

Ihr Ansprechpartner: Klaus Hahn

Mobile: +61 409 127 472

Direct: +61 2 8905 1088

Email: [khahn@nem.net.au](mailto:khahn@nem.net.au)

[www.nem.net.au](http://www.nem.net.au)